

Eine lohnenswerte Outsourcing-Strategie

Konzentration auf die Kernkompetenzen

Anstatt sich mit der mühsamen Beschaffung einzelner Bauteile aufzuhalten, entscheiden sich immer mehr Hersteller von Elektronikprodukten für Kitting. Doch Kitting geht über die reine Materialbeschaffung hinaus. Der Kunde braucht kein Lager mehr, das Stücklisten-Management entfällt und es stehen stets aktuelle Komponenten zur Verfügung. Ein prüfenswertes Angebot.

» Daniel Böhler



Othmar Stocker: «Unsere Kunden schätzen speziell unsere Kontinuität beim Personal – sie haben einen «sicheren» Ansprechpartner»

Kitting ist die vollumfängliche Beschaffung ganzer Komponentenpakete nach Stücklisten-vorlage im Auftrag des Kunden. Das beginnt beim Einkauf einzelner Bauteile über Disposition, Verpackung, Anlieferung und geht bis zur notwendigen Vorfinanzierung mit Konsignationslagerhaltung. Alles dies hilft dem Kunden, die Kosten zu senken. Die Vorteile von Kitting liegen auf der Hand:

- Die Entlastung des eigenen Einkaufs führt zu markanten Kosteneinsparungen
- Die Erfahrung und Zuverlässigkeit des Kitting-Partners bietet jederzeit Gewähr für die perfekte Qualität sämtlicher Produkte und für das rigorose Einhalten sämtlicher Termine

- Das grosse Beschaffungs-Know-how und die weltweiten Beziehungen zu den führenden Produzenten erlauben die Beschaffung jedes Bauteils innert kürzester Frist
- Dank Konsignationslager keine Kapitalbindung mehr

Zuverlässigkeit ist das A und O für zufriedene Kunden

Die persönliche Beratung steht am Anfang jeder erfolgreichen Projektdurchführung. Dabei ermitteln die Kitting-Profis die Wünsche und Anforderungen der Kunden präzise und legen die genauen Produktspezifikationen fest. Als zuverlässiger und anerkannter «Kitter» muss man die notwendige Verantwortung im Sin-

ne des Kunden wahrnehmen; das garantiert die Qualität, Zuverlässigkeit und absolute Termintreue. Ob einfache, umfangreiche oder hoch komplexe Aufgaben.

Zuverlässigkeit ist das A und O für ein erfolgreiches Kitting und zufriedene Kunden. Mit der Zielsetzung einer zeitgerechten Beschaffung hochwertiger Komponenten hat der Dienstleister seit Anbeginn ein weltweites Netzwerk an zuverlässigen Lieferwerken aufgebaut. Othmar Stocker, Geschäftsführer Elcomp AG: «Dank unserem weltweiten Markt-Know-how können wir selbst schwer beschaffbare Bauteile orten oder erfolgreich gleichwertige Ersatzprodukte empfehlen und beschaffen.»

Kitting spart Kosten, Zeit und Ärger

Dank dem professionellen Supply-Chain-Management profitieren die Geschäftspartner von den interessanten Konditionen bei den Zulieferanten. Stocker: «Wir beraten und unterstützen den Kunden im Bereich Kitting und bei der schrittweisen Auslagerung von Leistungen an uns, und wir liefern Statusinformationen über den genauen Stand der laufenden Materialbeschaffung.»

Dank partnerschaftlichen Beziehungen zu Spezialisten bietet Elcomp Lösungen bezüglich Design und Redesign von Bauteilen auf Basis der Kundenstückliste. Das spart dem Kunden Kosten, Zeit und Ärger. Dabei profitiert der Auftraggeber vom Dienstleistungspaket gleich mehrfach:

Angebot für Polyscope-Leser

Unter dem Motto «Yes we can» können Sie den Kitting-Service von Elcomp selbst testen. Schicken Sie Ihre genaue Anfrage an o.stocker@elcomp.ch und lassen Sie sich vom Ergebnis überraschen.

- Hocheffizientes Logistik- und Beschaffungssystem
- Markt-Know-how und Verbindungen zu zuverlässigen Lieferwerken
- Gute Preisstruktur, resultierend aus dem Einkauf
- Erfolgreiches Kitting erlaubt Konzentration auf die eigenen Kernkompetenzen

Just in time ist Realität dank moderner Logistik-Tools

Just in time ist bei Elcomp Realität; dank eigener Puffer-Lagerhaltung in der Schweiz. Durch die hohe Verfügbarkeit des Kittings sind Rahmenaufträge mittels «rolling forecast» problemlos und mit äusserster Flexibilität durchführbar. «Dank dem Einsatz modernster Logistik- und EDV-Tools, wie dem zeitsparenden Barcode-Labeling, sowie durch motivierte, fachkundige Mitarbeiter funktioniert das Supply-Chain-Management, das wir unserer Kundschaft bieten, zuverlässig und effizient», schliesst Othmar Stocker. «

Infoservice

Elcomp AG
Hagnastrasse 25, 4132 Muttenz
Tel. 061 378 19 99, Fax 061 378 19 90
o.stocker@elcomp.ch, www.elcomp.ch

Nachgefragt

«Der Beschaffungsstress für den Kunden fällt weg»



*Othmar Stocker,
Geschäftsführer
Elcomp AG*

Was sind die Hauptbeweggründe, um sich für Kitting zu entscheiden?

Es sind dies Kapazitätsengpässe im eigenen Einkauf, kapitalbindende, teils hohe Lagerhaltungskosten sowie die teilweise grosse Anzahl von Ansprechpartnern, Kontaktpersonen und Lieferanten.

Welches sind die drei wichtigsten Erkenntnisse, die sich für Ihre Kunden nach der Umstellung auf «Elcomp-Kitting» ergeben haben?

Mehr Zeit für anderes, alles aus einer Hand, kein aufreibender Beschaffungsstress mehr.

Welche Ansätze sehen Sie, Ihr Dienstleistungsangebot weiter auszubauen?

Wir offerieren den Kunden unser Kitting-Angebot künftig bereits ab Stufe Prototyp. Dadurch sehen wir eine noch optimalere Integration in die Kundenprojekte.

Worin liegen die Hauptvorteile für Ihre Kunden?

Unsere Geschäftspartner profitieren von den interessanten Konditionen bei den Zulieferanten. Wir helfen unseren Kunden im Bereich Kitting und bei der schrittweisen Auslagerung von Leistungen an uns.